

20  
17

APR

no. 268

# CASE STUDY

디지털 미디어 광고사례

# INDEX

---

## 디지털 미디어 광고 사례

---

**Internet :** A. LG전자-LG전자그램 디지털 캠페인  
B. 문화체육관광부-정책 콘텐츠 캠페인

**IPTV :** C. 시몬스-2월 캠페인

## A. LG전자 - LG전자 그램 디지털 캠페인

- Target : 컴퓨터 및 전자기기 관심 유저
- Period : 2017년 1월 2일 ~ 2017년 2월 2일
- Media : 유튜브 / SMR / 페이스북

### Campaign Creative



### Campaign Result

TVC 영상 소재 노출을 극대화할 수 있는 매체 전략 수립과  
SNS 타겟팅을 활용하여 제품 인지도 및 선호도 증대 유도

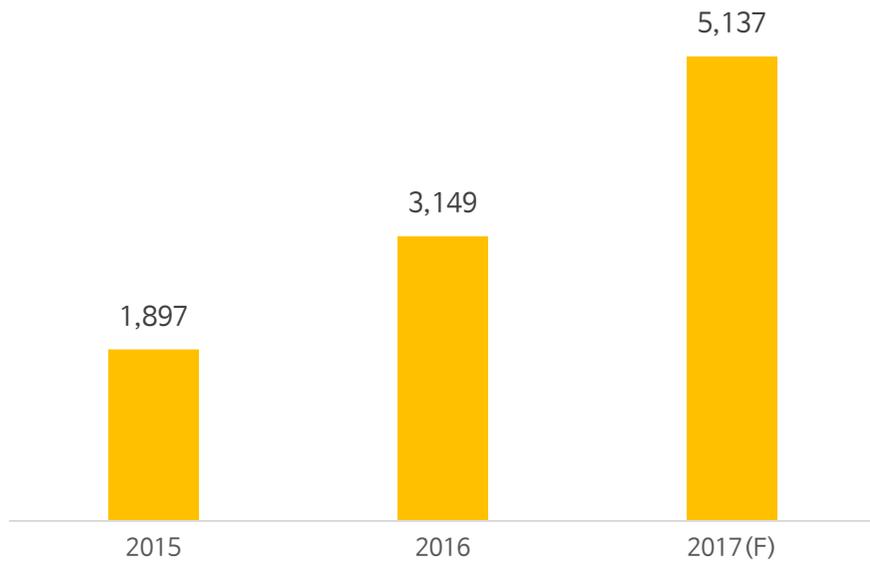
- 주요 프리미엄 동영상 매체 집행을 통해 노출 커버리지 확대
  - Native AD 형태의 SNS 광고 상품 집행을 통해 거부감 없는 광고 영상 노출과 자발적인 영상 확산 유도
- 1) 이용자수가 가장 많은 유튜브 내 타겟팅을 활용하여 핵심 타겟에게 영상 노출 극대화
  - 2) 방송사 프리미엄 콘텐츠를 보유하고 있는 SMR을 통해 성공적인 제품 브랜딩 달성
  - 3) 페이스북 Non-Fan 대상으로 광고 노출을 통해 성공적인 페이스북 팬 확보

\*Source : 나스미디어 내부 자료

동영상 광고 시장 및 동영상 이용 플랫폼 현황

동영상 광고비 현황 및 전망

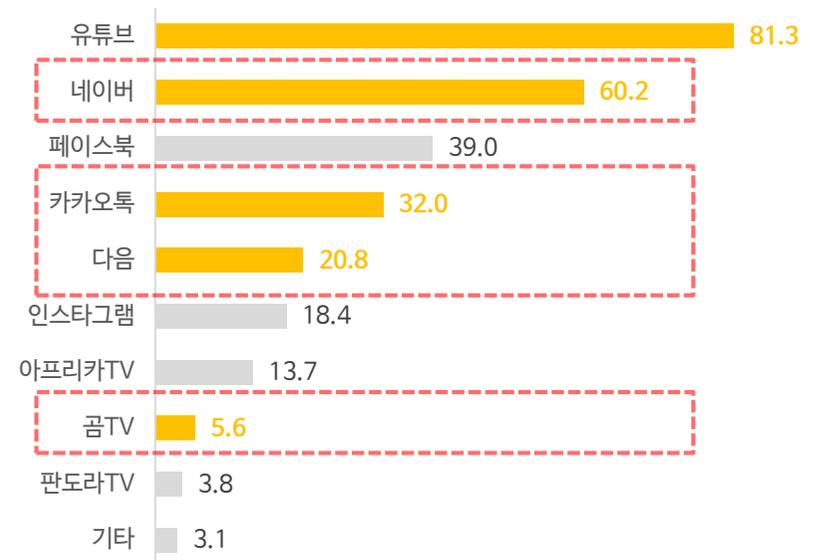
(단위 : 억 원)



동영상 시청 플랫폼

(N = 1,753, 단위 : %)

☐ : SMR 노출 플랫폼



- 동영상 광고 시장은 2017년 약 5,137억 원 규모로 지속적인 성장이 예상
- 동영상 이용자는 유튜브를 중심으로 SMR 콘텐츠 주 노출 플랫폼(네이버, 카카오, 다음 등) 이용

\*Source : 온라인광고협회 보고서 및 나스미디어\_2017 NPR

## B. 문화체육관광부 - 정책 콘텐츠 캠페인

- Target : 전체 (18-65세 남녀)
- Period : 2016년 12월 13일 ~ 2017년 1월 31일
- Media : 페이스북 / 캐시슬라이드

### Campaign Creative



### Campaign Result

#### 페이스북 6개 채널 운영으로 효과적인 커버리지 확보 이미지 및 동영상 소재 적극 활용으로 성공적인 캠페인 메시지 전달

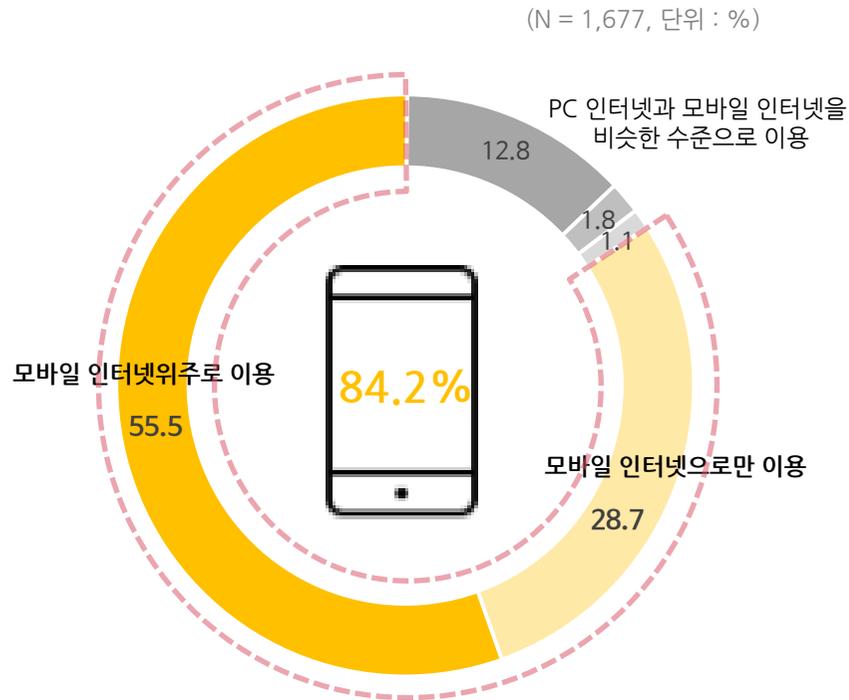
- 6개 행정 부처의 정책 캠페인을 모바일 중심으로 매체 전략 수립
- 각 소재의 특징에 따라 최적화된 광고 상품을 활용하여 성공적인 노출량 달성 및 비용 효율 극대화 기록

- 1) 다양한 행정 부처별 소재에 따라 차별적인 매체 제안 및 최적화된 운영으로 캠페인 목표 달성
- 2) 페이스북 PPA\_Image / PPA\_Video 형 상품 활용을 통해 성공적인 노출량 및 클릭률 기록
- 3) 캐시슬라이드 CPL(좋아요 당 과금) 상품 집행을 통해 진성 페이스북 좋아요 확보

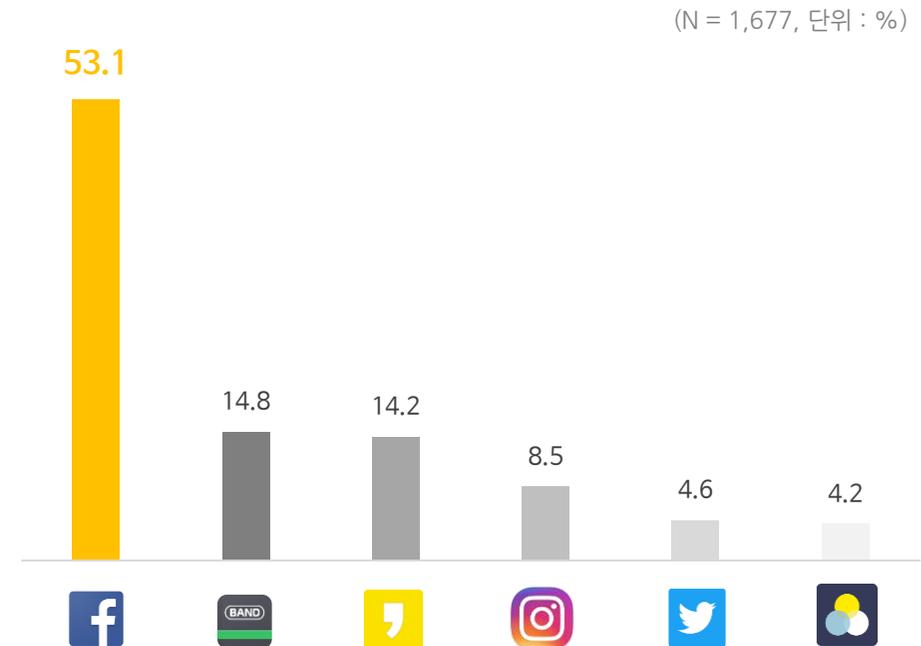
\*Source : 나스미디어 내부 자료

2017 NPR SNS 이용 행태

주 이용 SNS 접속 인터넷 유형



주 이용 SNS



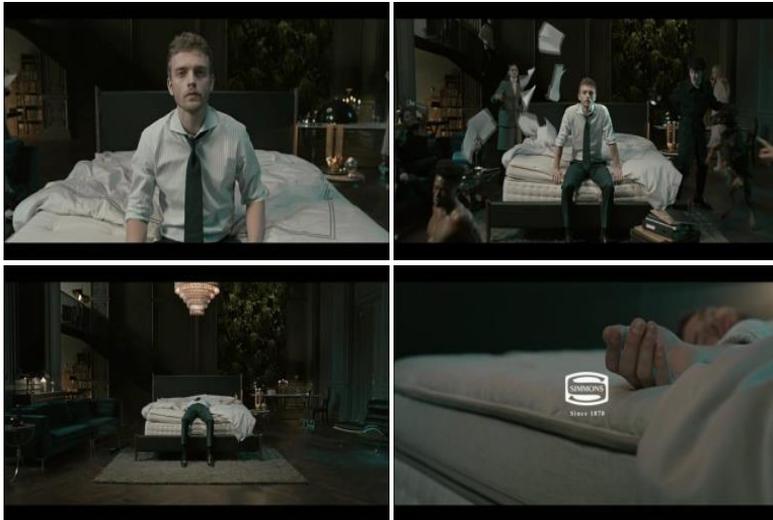
- 2017 NPR 조사에 따르면 SNS를 모바일 중심으로 이용하는 비율이 약 84.2%
- 주 이용 SNS는 페이스북(53.1%) > 밴드(14.8%) > 카카오토리(14.2%) 순
- 모바일 중심의 페이스북 광고 상품 집행시 SNS 이용자 커버리지 극대화 가능

\*Source : 나스미디어\_2017 NPR

## C. 시몬스 - 2월 캠페인

- Target : 30 - 50세 남녀
- Period : 2017년 01월~ (집행중)
- Media : olleh tv(Preplay / Preplay+)

### Campaign Creative



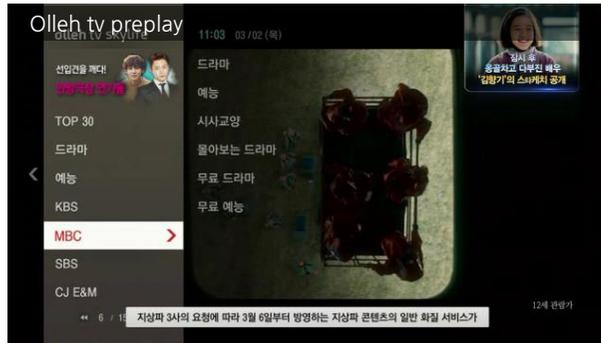
### Campaign Result

다양한 olleh tv 광고 상품을 활용하여 구매 유도가 가능한 코어 타겟 커버리지 확보 및 캠페인 효율 극대화

- olleh tv의 모든 노출형 광고 상품 운영으로 매체 가입가구 커버리지 확대
  - 지역, 시간, 프로그램 타겟팅을 통한 목표 타겟 유효 노출 극대화
  - 장기 청약을 통한 캠페인 운영 효율 안정화 및 비용 효율성 제고
- 1) 타 매체 대비 고소득 가입가구 비중이 높은 olleh tv를 통해 고관여 제품인 프리미엄 침대 상품에 대한 광고 메시지 전달 및 구매 유도
  - 2) 코어 타겟 주거주 지역인 수도권 지역 타겟팅 운영 및 새벽 시간대를 노출을 제외하여 효율적인 노출 결과 기록

\*Source : 나스미디어 내부 자료

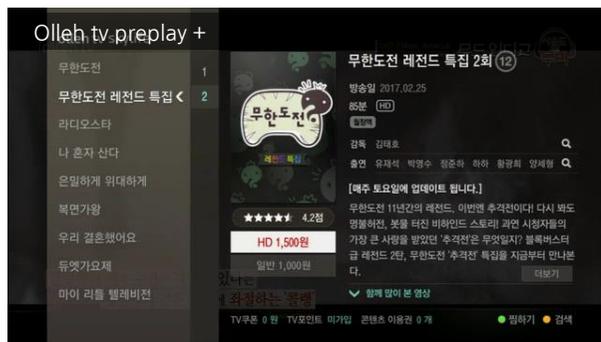
## \* olleh tv VOD 광고 상품 활용\_1



## - olleh tv Preplay 상품 운영

선택 가능한 전체 카테고리 운영을 통해 노출 커버리지를 향상 시킴과 동시에 지역 타겟팅과 새벽시간대 제외 타겟팅을 통해 유효 노출 극대화

## \* olleh tv VOD 광고 상품 활용\_2



## - olleh tv Preplay + 상품 운영

특정 프로그램 타겟팅 운영이 가능한 Preplay + 상품을 활용하여 타겟 주 이용 프로그램을 통한 타겟 접점 효율 향상

# more than expected!

## nasmedia

나스미디어의 뉴스레터(나스리포트)를 수신하면  
디지털 시장과 트렌드를 분석, 소개하는 다양한 리포트를 정기적으로 받아보실수 있습니다.

- 신청 방법: 나스미디어 홈페이지에서 뉴스레터 신청